

Programa presencial: Edición:
Angelópolis, Puebla 2026

Impulso Empresarial: La plataforma para hacer realidad tus ideas

Programa de alto desempeño en emprendimiento
empresarial

**"No se trata de ideas, sino de
hacer que éstas se hagan
realidad."**

Scott Belsky



Sobre el emprendimiento



A pesar del crecimiento del emprendimiento en México, todavía existen una serie de desafíos que enfrentan los empresarios. Algunos de los principales desafíos incluyen:

- **Acceso al financiamiento**
- **Falta de apoyo gubernamental**
- **Corrupción**
- **Inseguridad**

Es importante que los emprendedores tomen **decisiones bien informadas** antes de iniciar un negocio. Deben sopesar cuidadosamente los beneficios potenciales del emprendimiento con los costos potenciales para tomar una decisión que sea adecuada para ellos.

Así es como nace: **Impulso Empresarial.**

Objetivo general

Equipar a los emprendedores con las herramientas y habilidades necesarias para **crear negocios exitosos y resilientes en el entorno económico y geopolítico mexicano de la próxima década.**



■ El programa

El programa de **"Impulso Empresarial"** se basa en un enfoque integral y práctico para el desarrollo de emprendedores. Combina talleres interactivos, mentorías personalizadas, acceso a una red de expertos y recursos financieros para guiar a los participantes en cada etapa de su proyecto.

Desde la **ideación y validación del modelo de negocio hasta la creación de un plan de marketing y la búsqueda de financiamiento**, el programa brinda las herramientas y el apoyo necesarios para que los emprendedores conviertan sus ideas en negocios exitosos y sostenibles, impulsando así el crecimiento económico y social de México.



"La mejor manera
de predecir el
futuro es
creándolo."
Peter Drucker



Contenido por semana

01

● **Mentalidad Emprendedora:** Desarrollo de resiliencia, adaptabilidad y mentalidad de crecimiento.

● **Análisis del Panorama Económico Mexicano:** Oportunidades y desafíos del nearshoring, corrupción, acceso al financiamiento.

02

● **Geopolítica y su Impacto en los Negocios:** Entendiendo el entorno global y su influencia en México.

● **Herramientas Tecnológicas Esenciales:** Introducción a CRM, ERP y conceptos básicos de IA.

03

● **Finanzas para No Financieros:** Conceptos clave, estados financieros y análisis de ratios.

● **DeFi (Finanzas Descentralizadas):** Oportunidades y riesgos de las criptomonedas y blockchain en los negocios.



04

- **Gestión de Crédito y Financiamiento:** Estrategias para obtener y administrar financiamiento.
- **Herramientas Financieras Digitales:** Aplicaciones y plataformas para optimizar la gestión financiera.

05

- **Marketing Tradicional vs. Digital:** Estrategias integradas para alcanzar a tu público objetivo.
- **Neuromarketing:** Entendiendo la psicología del consumidor para crear campañas efectivas.

06

- **Ventas Consultivas:** Técnicas para construir relaciones y cerrar tratos.
- **Herramientas de Marketing Digital:** SEO, SEM, redes sociales, email marketing.

07

- **Gestión Fiscal:** Cumplimiento tributario y estrategias de optimización fiscal.
- **Inversión de Utilidades:** Opciones para hacer crecer tu capital.

08

- **Diseño de Procesos:** Creando flujos de trabajo eficientes.
- **Servicio al Cliente:** Estrategias para fidelizar y generar promotores de tu marca.

09

- **Liderazgo Emocional:** Autoconocimiento, gestión de emociones y motivación de equipos.
- **Comunicación Efectiva:** Técnicas de presentación, negociación y resolución de conflictos.



10

- **Negociación:** Estrategias para lograr acuerdos ganar-ganar.
- **Manejo de Conflictos:** Técnicas para mediar y resolver disputas de manera constructiva.

11

- **Elaboración de Planes de Negocio:** Estructura, proyecciones financieras y estrategias de crecimiento.
- **Pitching:** Presentando tu idea de negocio de manera convincente a inversores y socios potenciales.

12

- **Presentación de Proyectos:** Los emprendedores presentan sus planes de negocio a un panel de expertos.
- **Mentoría Continua:** Acceso a una red de mentores y asesores para apoyo continuo.
- **Graduación y Networking:** Celebración del logro y oportunidad de establecer contactos valiosos.

■ Metodología

- **Clases Magistrales:** Sesiones teóricas impartidas por expertos en cada área.
- **Talleres Prácticos:** Aplicación de los conocimientos en ejercicios y simulaciones.
- **Estudios de Caso:** Análisis de casos reales de emprendimientos exitosos y fracasos para aprender de la experiencia.
- **Mentoría personalizada** individuales con mentores para orientación y apoyo.
- **Networking:** Eventos y actividades para fomentar la creación de redes de contactos.



■ Recursos adicionales

- Plataforma de aprendizaje en línea con materiales y recursos complementarios.
- Acceso a herramientas y software empresarial.
- Comunidad en línea para intercambio de ideas y apoyo entre emprendedores.

■ Perspectivas de apendizaje

- **Escuela de Negocios Tradicional:** Aprende mediante el Método del Caso y domina áreas clave del emprendimiento en 24 sesiones sobre finanzas, marketing, ventas y estrategia.

- **Marca Personal Poderosa:** Desarrolla habilidades prácticas, define tu propuesta de valor, crea un embudo digital de ventas y aprende a presentar tu idea efectiva y legalmente.

- **Crecimiento a través de la actualización de hábitos:** Fortalece tu autoconfianza y profesionalismo con dinámicas innovadoras.

- **Crecimiento a través de cambio de creencias:** Cuestiona las reglas establecidas, y transforma creencias negativas.

■ Pilares

Talleres interactivos para complementar y reforzar el conocimiento.

Mentorías personalizadas según las necesidades del proyecto.

Red de expertos y conexiones que contribuirá a potenciar sus contactos y posibilidades de negocio

Recursos financieros a través de alianzas con fondos de inversión y crowdfunding

Programa de Shark Tank interno donde los participantes presentarán sus proyectos frente a un panel de empresarios experimentados y consolidados



Calendario 2026

Enero							Febrero							Marzo						
L	M	M	J	V	S	D	L	M	M	J	V	S	D	L	M	M	J	V	S	D
			1	2	3	4							1							1
5	6	7	8	9	10	11	2	3	4	5	6	7	8	2	3	4	5	6	7	8
12	13	14	15	16	17	18	9	10	11	12	13	14	15	9	10	11	12	13	14	15
19	20	21	22	23	24	25	16	17	18	19	20	21	22	16	17	18	19	20	21	22
26	27	28	29	30	31		23	24	25	26	27	28		23	24	25	26	27	28	29
														30	31					
Abril							Mayo							Junio						
L	M	M	J	V	S	D	L	M	M	J	V	S	D	L	M	M	J	V	S	D
		1	2	3	4	5					1	2	3	1	2	3	4	5	6	7
6	7	8	9	10	11	12	4	5	6	7	8	9	10	8	9	10	11	12	13	14
13	14	15	16	17	18	19	11	12	13	14	15	16	17	15	16	17	18	19	20	21
20	21	22	23	24	25	26	18	19	20	21	22	23	24	22	23	24	25	26	27	28
27	28	29	30				25	26	27	28	29	30	31	29	30					
Julio							Agosto							Septiembre						
L	M	M	J	V	S	D	L	M	M	J	V	S	D	L	M	M	J	V	S	D
		1	2	3	4	5						1	2		1	2	3	4	5	6
6	7	8	9	10	11	12	3	4	5	6	7	8	9	7	8	9	10	11	12	13
13	14	15	16	17	18	19	10	11	12	13	14	15	16	14	15	16	17	18	19	20
20	21	22	23	24	25	26	17	18	19	20	21	22	23	21	22	23	24	25	26	27
27	28	29	30	31			24	25	26	27	28	29	30	28	29	30				
							31													
Octubre							Noviembre							Diciembre						
L	M	M	J	V	S	D	L	M	M	J	V	S	D	L	M	M	J	V	S	D
			1	2	3	4							1		1	2	3	4	5	6
5	6	7	8	9	10	11	2	3	4	5	6	7	8	7	8	9	10	11	12	13
12	13	14	15	16	17	18	9	10	11	12	13	14	15	14	15	16	17	18	19	20
19	20	21	22	23	24	25	16	17	18	19	20	21	22	21	22	23	24	25	26	27
26	27	28	29	30	31		23	24	25	26	27	28	29	28	29	30	31			
							30													

NOMENCLATURA PUEBLA

	Seminario inicial
	Clases
	Entrega de proyecto y graduación
	Día Inhábil



¡Inscríbete ahora!

¿Listo para transformar tu
idea en un negocio exitoso?



Contacto

E mail:

info@iadee.com.mx

Teléfono:

+52 (222) 377 9955

+52 (775) 111 1660

Página web:

www.iadee.com.mx